

PopUp House, jeune entreprise innovante, basée à Aix en Provence, a développé et breveté un système constructif de maison à ossature bois avec pour objectif de rendre la construction passive simple et abordable : [www.popup-house.com](http://www.popup-house.com)

La commercialisation de notre système constructif est engagée, via une communauté de professionnels de la construction.

Innovation, simplicité et intégrité sont des valeurs essentielles chez PopUp House.

Pour accompagner notre développement en France et à l'international, nous recherchons un(e):

**Chargé(e) de clientèle** qui sera rattaché(e) à l'équipe commerciale et dont les principales missions seront:

- Qualifier la demande entrante et les opportunités de vente
- Conseiller et guider les nouveaux prospects dans leur projet de construction
- Accompagner ces clients dans leurs choix, la conception de leur maison en relation avec les équipes d'architectes de PopUp House.
- Travailler en collaboration avec l'équipe commerciale pour mettre en relation les clients finaux avec les professionnels partenaires qui prendront en charge le projet
- Échanger par téléphone et par mail avec les clients
- Recevoir les clients sur le showroom d'aix en provence
- Participer et animer les portes ouvertes PopUp House
- Mettre à jour la base de données client sur CRM

**Profil:**

De formation Bac+2 à Bac +3 de type DUT ou BTS commercial, licence vente/ commercial / marketing ou immobilier

Idéalement des connaissances sur la construction

Dynamique, bon relationnel, bonne expérience orale et écrite, esprit critique.

Autonome, rigoureux(euse), organisé(e) et méthodique

Bonne maîtrise des outils informatiques

Forte motivation pour le produit et le projet

Rémunération en fonction du niveau d'étude

Contactez Cati DIAS [cati.dias@popup-house.com](mailto:cati.dias@popup-house.com)